



F A M I L I A F O R M A C I Ó N

El Camino Emprendedor

Workbook oficial · Módulos 1 a 10

Documento final editable · v2.0

USINA EMPRENDEDORA · Argentina

Cómo usar este Workbook

Recorré un módulo por vez: mirá el video, abrí la sección correspondiente, completá los ejercicios y registrá qué decisión o pregunta te llevás antes de continuar.

Este documento es editable. Podés escribir directamente en los campos y ampliar el espacio cuando lo necesites.

Nombre:

Actividad o proyecto:

Fecha de inicio:

Módulo 1 · Introducción

Reconocer capacidades, intereses y condiciones reales para elegir un punto de partida.

Ejercicio 1 · Inventario de capacidades

Anotá lo que sabés hacer, lo que disfrutás y aquello por lo que alguien podría pagar.

Ejercicio 2 · Una actividad posible

Elegí una intersección y describí una primera actividad posible, sin convertirla todavía en una promesa de negocio.

Ejercicio 3 · Primer movimiento

Definí una acción de 30 minutos que puedas realizar esta semana para obtener información.

Módulo 2 · Propuesta de valor

Pasar de una idea amplia a una ayuda concreta para una persona en una situación específica.

Ejercicio 1 · Persona y situación

¿A quién intentás ayudar y en qué situación concreta?

Ejercicio 2 · Dificultad observable

¿Qué dificultad trabaja tu propuesta?

Ejercicio 3 · Propuesta inicial

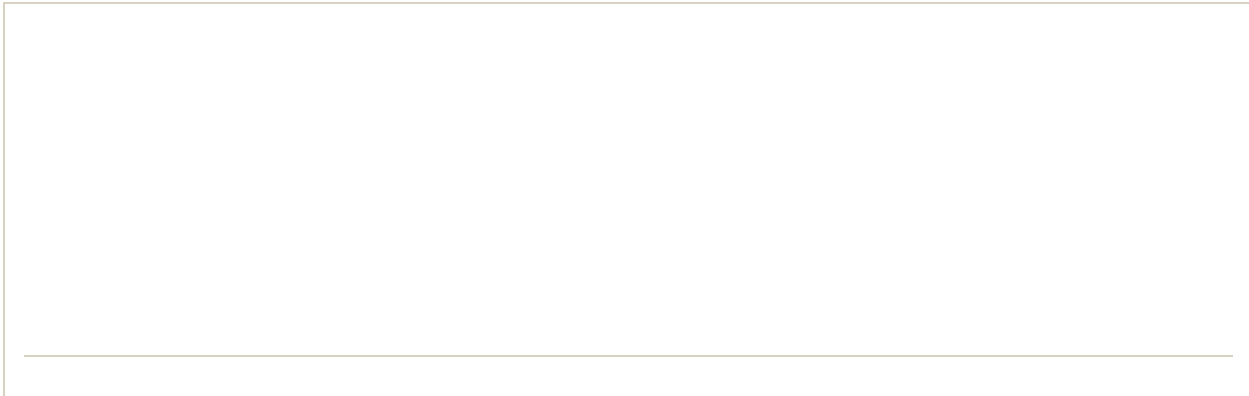
Redactá: Ayudo a [persona] a avanzar en [situación] mediante [forma de trabajo], sin prometer resultados garantizados.

Módulo 3 · Canvas de negocio

Observar las partes principales de la actividad y sus relaciones.

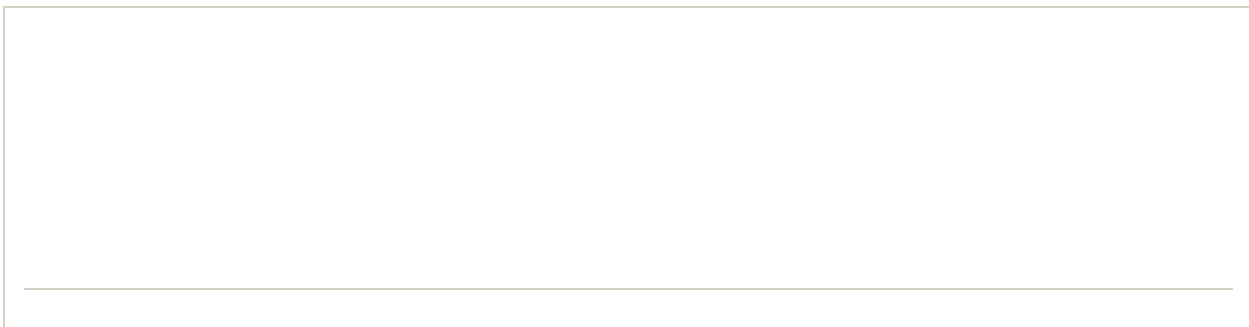
Ejercicio 1 · Mapa inicial

Completá cliente, problema, propuesta, canales, actividades, recursos, costos e ingresos con hipótesis breves.

A large, empty rectangular box with a thin brown border, intended for the student to complete the initial map by filling in customer, problem, proposal, channels, activities, resources, costs, and income with brief hypotheses.

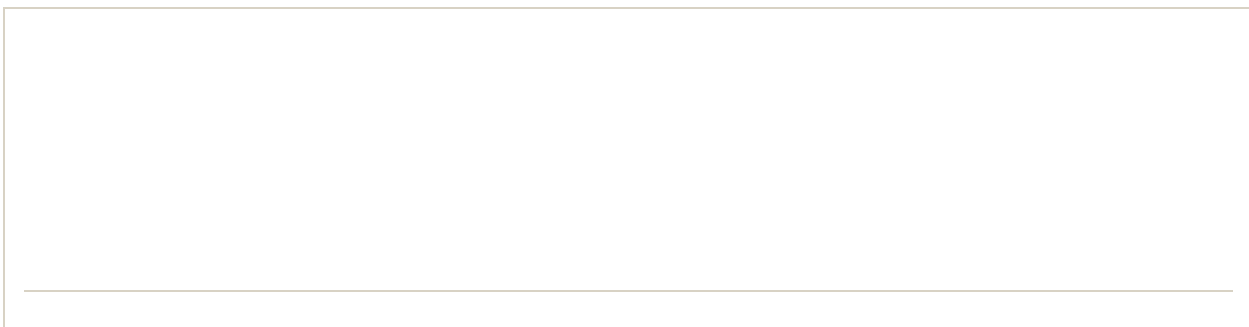
Ejercicio 2 · Evidencia y supuestos

Marcá qué casilleros tienen evidencia y cuáles son todavía supuestos.

A large, empty rectangular box with a thin brown border, intended for the student to mark which boxes in the canvas have evidence and which are still hypotheses.

Ejercicio 3 · Hipótesis prioritaria

Elegí una hipótesis para contrastar primero.

A large, empty rectangular box with a thin brown border, intended for the student to select one hypothesis to contrast first.

Módulo 4 · Finanzas del emprendimiento

Construir una lectura económica inicial sin confundir facturación con ganancia.

Este módulo trabaja nociones económicas básicas. No reemplaza asesoramiento financiero, contable o impositivo. Verificá decisiones particulares con profesionales habilitados.

Ejercicio 1 · Costos

Listá costos fijos y variables actuales, indicando fecha y fuente.

Ejercicio 2 · Margen unitario

Calculá el margen unitario con tus datos reales.

Ejercicio 3 · Consulta pendiente

Definí qué supuesto necesita validación profesional antes de decidir.

Módulo 5 · Identidad de marca y pitch

Explicar qué hacés, para quién y por qué importa sin exagerar autoridad ni resultados.

Ejercicio 1 · Presentación breve

Escribí una presentación de 30 segundos: situación, ayuda, forma de trabajo y siguiente paso.

Ejercicio 2 · Limpieza

Elimina frases genéricas y afirmaciones que no puedas respaldar.

Ejercicio 3 · Prueba

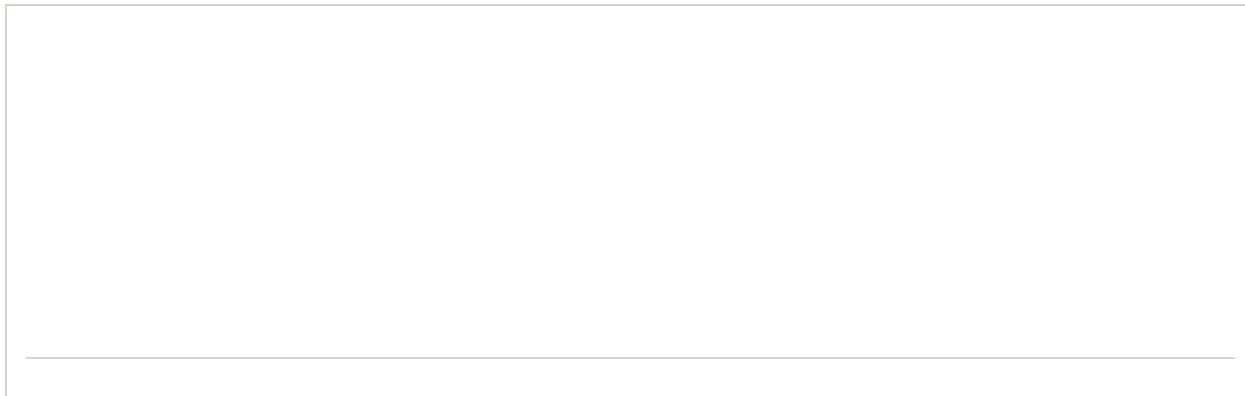
Probala con una persona y registrá qué entendió.

Módulo 6 · Relación con el cliente

Ordenar expectativas, entrega, comunicación, seguimiento y aprendizaje.

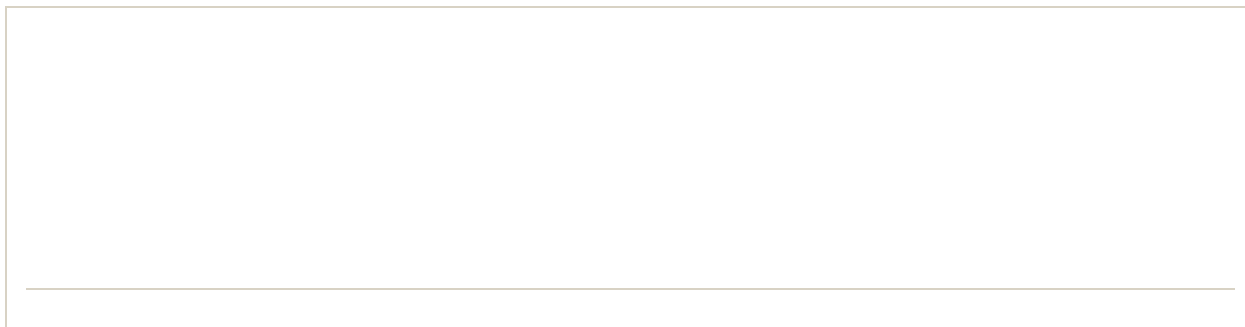
Ejercicio 1 · Recorrido

Dibujá el recorrido antes, durante y después de contratarte.



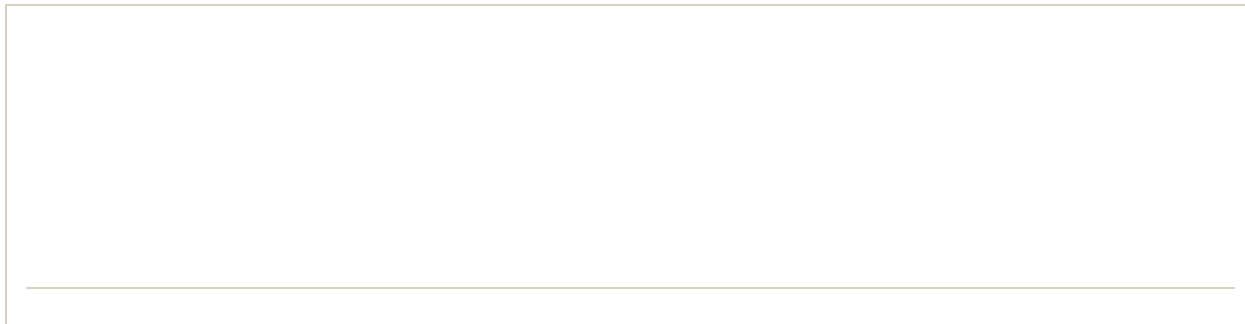
Ejercicio 2 · Fricciones

Señalá una fricción o duda en cada etapa.



Ejercicio 3 · Mejora

Elegí una mejora pequeña y una forma de observar su efecto.



Módulo 7 · Canales de venta

Elegir canales por función, público y capacidad, no por moda.

Las plataformas cambian. Usá criterios de función, público y capacidad, y verificá condiciones, costos y políticas vigentes.

Ejercicio 1 · Dónde está tu público

Listá tres lugares donde tu público ya busca información o ayuda.

Ejercicio 2 · Canal principal

Elegí un canal y definí qué acción esperás de la persona.

Ejercicio 3 · Prueba acotada

Diseñá una prueba de dos semanas con una métrica de aprendizaje.

Módulo 8 · Formalización y habilitaciones

Identificar decisiones administrativas y regulatorias que requieren verificación vigente.

La información es orientativa. Obligaciones, registros y habilitaciones dependen de la actividad, la jurisdicción y la normativa vigente. Verificá tu situación con profesionales y organismos oficiales.

Ejercicio 1 · Contexto

Anotá actividad, lugar de prestación, forma de cobro y datos que vas a tratar.

Ejercicio 2 · Preguntas

Prepará una lista de preguntas para contador, abogado u organismo competente.

Ejercicio 3 · Verificación

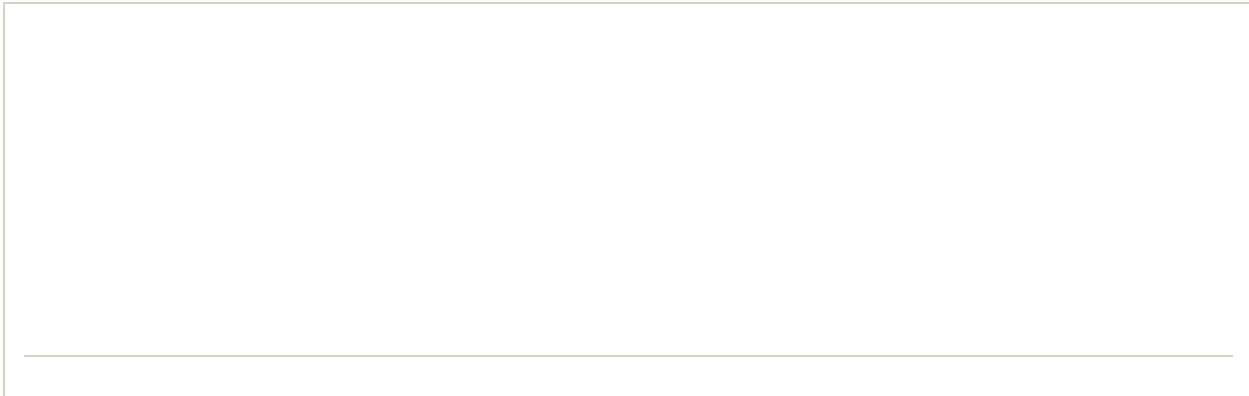
Registrá qué fuente oficial o profesional consultarás antes de tomar decisiones.

Módulo 9 · Gestión del tiempo y del equipo

Convertir prioridades en agenda y reconocer límites de capacidad.

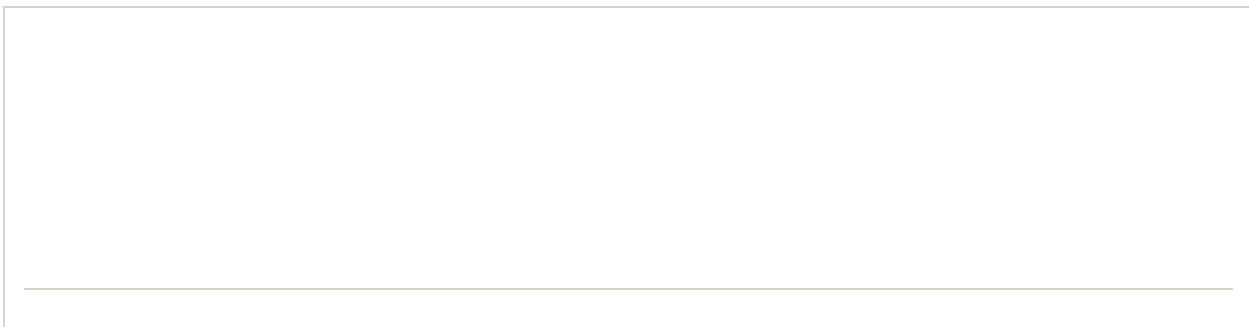
Ejercicio 1 · Registro semanal

Registrá durante una semana tareas, duración y función.

A large, empty rectangular box with a thin brown border, intended for recording tasks, durations, and functions over a week.

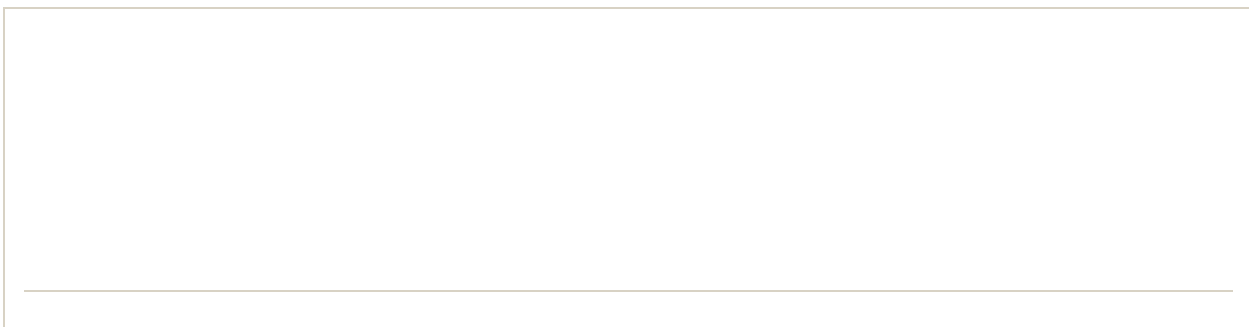
Ejercicio 2 · Decidir

Separá lo que sólo podés hacer vos de lo delegable o eliminable.

A large, empty rectangular box with a thin brown border, intended for separating tasks into categories like 'do it yourself', 'delegable', or 'eliminable'.

Ejercicio 3 · Agenda

Reservá un bloque concreto para la prioridad principal.

A large, empty rectangular box with a thin brown border, intended for creating an agenda and reserving a specific block for the main priority.

Módulo 10 · Cierre

Transformar el recorrido en un plan acotado, verificable y revisable.

Ejercicio 1 · Resultado

Elegí un resultado observable para los próximos 30 días.

Ejercicio 2 · Acciones

Definí hasta tres acciones con responsable, fecha y evidencia.

Ejercicio 3 · Revisión

Agendá una revisión: qué ocurrió, qué aprendiste y qué ajustarás.

Cierre del recorrido

El Workbook no busca dejar una respuesta perfecta. Busca reunir evidencia, decisiones y preguntas para construir el Proyecto de Integración con una base más clara.

Siguiente paso: completá el documento Proyecto de Integración.